



Den här profilen är framtagen för att hjälpa dig förstå dina resultat från *Myers-Briggs Type Indicator*® (MBTI®). Baserat på dina svar, genererar MBTI den av sexton olika personlighetstyper som bäst beskriver dig. Din personlighetstyp representerar dina preferenser inom fyra olika kategorier, där varje kategori består av två motsatta poler. De fyra kategorierna beskriver fyra huvudområden som i kombination med varandra utgör basen för en individs personlighet enligt följande:

- Vart du riktar din uppmärksamhet – Extraversion (E) eller Introversion (I)
- Hur du tar in information – Sinnesförmåelse (S) eller Intuition (N)
- Hur du fattar beslut – Tanke (T) eller Känsla (F)
- Hur du förhåller dig till omvärlden – Bedömning (J) eller Perception (P)

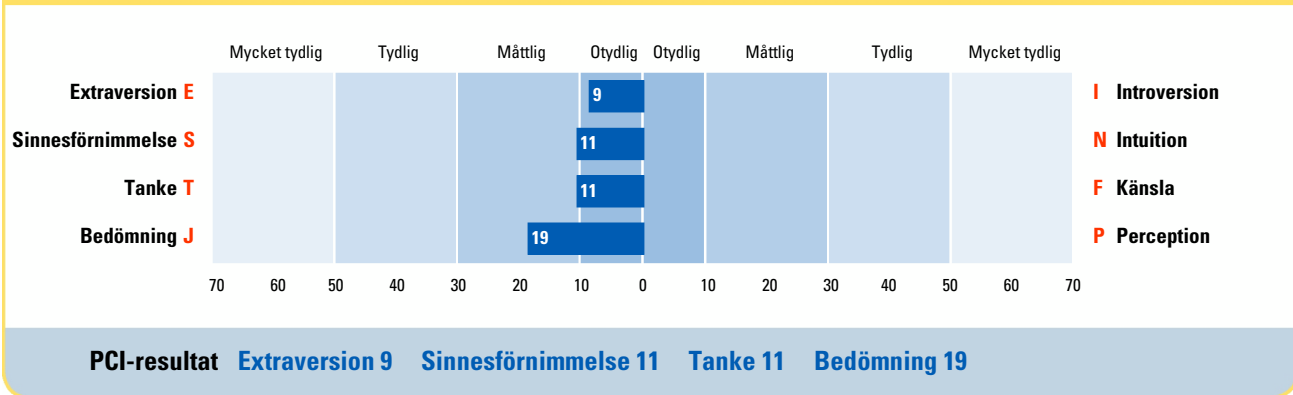
Din psykologiska typ, eller preferensprofil, sammanfattas av de fyra bokstäver som representerar dina preferenser. Baserat på dina svar, är din rapporterade typ ESTJ. Detta kan också beskrivas som Extravert Tanke med Sinnesförmåelse. Dina resultat visas i de markerade fälten nedan.

### Rapporterad typ: ESTJ

<b>Vart du riktar din uppmärksamhet</b>	<b>E</b> <b>Extraversion</b> Människor med en preferens för Extraversion tenderar att fokusera på yttrevärldens människor och ting.	<b>I</b> <b>Introversion</b> Människor med en preferens för Introversion tenderar att fokusera på sin egen inre värld av tankar och begrepp.
<b>Hur du tar in information</b>	<b>S</b> <b>Sinnesförmåelse</b> Människor med en preferens för Sinnesförmåelse tenderar att förlita sig på sina fem sinnen och fokuserar på här och nu.	<b>N</b> <b>Intuition</b> Människor med en preferens för Intuition tenderar att ta in information genom att se till mönster och samband i en "helhetsbild" och fokuserar på framtida möjligheter.
<b>Hur du fattar beslut</b>	<b>T</b> <b>Tanke</b> Människor med en preferens för Tanke tenderar att fatta beslut baserade på logik samt på en objektiv analys av orsak och verkan.	<b>F</b> <b>Känsla</b> Människor med en preferens för Känsla tenderar att fatta beslut främst baserade på egna värderingar och övertygelser, med fokus på andra människor.
<b>Hur du förhåller dig till omvärlden</b>	<b>J</b> <b>Bedömning</b> Människor med en preferens för Bedömning tenderar att vilja leva på ett planerat och ordnat sätt och att ha saker och ting tydliga och klara.	<b>P</b> <b>Perception</b> Människor med preferens för Perception tenderar att föredra ett flexibelt och spontant levnadssätt och att hålla alla dörrar öppna.

Förutom dina preferenser, visar MBTI också hur pass *tydlig* du var i ditt val av en preferens över dess motsats. Detta kallas *preference clarity index*, eller pci. Grafen med de liggande staplarna på nästa sida visar dina pci-resultat. Ju längre stapel, desto tydligare var du i ditt val av en preferens, medan en kortare stapel visar att du var mindre tydlig i valet av den preferensen.

### Klarhet i rapporterade preferenser: ESTJ



Din MBTI-handledare kan ge dig mer information om dina resultat och utveckla beskrivningen av din psykologiska typ, vilken visas i tabellen nedan. Stämmer beskrivningen av din rapporterade in på dig? Många tycker att deras resultat på MBTI beskriver dem ganska bra. Andra kan behöva byta ut en eller två bokstavsbe-teckningar för att upptäcka en typ som på ett adekvat sätt fångar deras personlighet. Om du känner att beskrivningarna inte riktigt stämmer in på dig, kan din MBTI-handledare hjälpa dig att hitta en annan typ som stämmer bättre.

### Typ beskrivning: ESTJ

ISTJ	ISFJ	INFJ	INTJ
ISTP	ISFP	INFP	INTP
ESTP	ESFP	ENFP	ENTP
<b>ESTJ</b>	ESFJ	ENFJ	ENTJ

- Beslutsamma, tydliga och bestämda
- Logiska, analytiska och objektivt kritiska
- Duktiga organisatörer både när det gäller människor och ting
- Värderar kompetens, effektivitet och resultat
- Föredrar beprövade system och tillvägagångssätt
- Fokuserade på nuet, tillämpar tidigare erfarenhet för att lösa problem
- Beträktas i allmänhet som samvetsgranna, pålitliga, bestämda, rättframma och självsäkra

Varje typ, eller kombination av preferenser, kännetecknas av vissa intressen, värderingar och unika förmågor. Oavsett dina preferenser, använder du ibland vissa beteenden som är karakteristiska för de motsatta preferenserna. En detaljerad genomgång av de sexton olika typerna, och hur du kan använda informationen i t ex karriärval, relationer och problemlösning, hittar du i skriften *Introduktion till psykologiska typer®* av Isabel Briggs Myers (1998) eller i *Gifts Differing* av Isabel Briggs Myers och Peter B. Myers (1995). Dessa, och många andra, publikationer ämnade att hjälpa dig att förstå din personlighetstyp, är tillgängliga från CPP, Inc.